

## CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA

VERSIÓN: 3 VIGENCIA: 2020-08-25 PAGINA: 1 de 10

CÓDIGO: ABSr100

32.

### CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO - CONTRATACIÓN DIRECTA

OD IETO	PROGRAMA PARA PREPARACIÓN PARA EL RETIRO CON
OBJETO	PREPENSIONADOS

PRESUPUESTO OFICIAL	\$8.800.000
---------------------	-------------

## **PROPUESTAS RECEPCIONADAS:**

Nota: Téngase en cuenta que la cotización no podrá superar el presupuesto oficial, en caso de superarlo será causal de **RECHAZO**.

No.	Cotizante	Valor Económico de la Propuesta (Antes de IVA)	Valor total de la propuesta
1.	YESMARKETING SAS	\$8.800.000	\$10.472.000
2.	ASOCIACIÓN	\$ 5.865.500	\$ 6.979.945
	INTERNACIONAL DE		
	CONSULTORIA S.A.S.		
3.	CAJA DE COMPENSACIÓN	-	\$8.771.800
	FAMILIAR CAFAM		
4.	COLSUBSIDIO	\$5.960.000	\$7.092.400
5.	CORPORACION INSTITUTO	\$8.788.000	\$8.788.000
	COLOMBIANO DE		
	CUALIFICACION		
	EMPRESARIAL		

La cotización de proponente YESMARKETING SAS supera el presupuesto oficial, por lo que es RECHAZADA.

#### **ESPECIFICACIONES TÉCNICAS**

No.	Cotizante	Especificaciones Técnicas	Concepto
1.	ASOCIACI ÓN INTERNAC IONAL DE CONSULT ORIA S.A.S.	Realización de un (1) programa para preparación para el retiro con pre pensionados: Incluye:  1. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Aspectos Legales de la Pensión y cuyo objetivo sea fortalecer habilidades y actitudes en los	El cotizante CUMPLE



## CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA

CÓDIGO: ABSr100 VERSIÓN: 3

VIGENCIA: 2020-08-25 PAGINA: 2 de 10

participantes, que les permita generar nuevas expectativas, para la construcción integral de un nuevo proyecto de vida. Las temáticas a abordar son:

Qué es el sistema general de seguridad social en pensión.

Cuáles son los dos regímenes pensionales vigentes para los trabajadores privados

Requisitos para obtener la pensión, beneficios y desventajas.

Duración: 2 horas

No de participantes: 60.

- 2. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Preparación de Economía personal y familiar para el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde las finanzas personales y familiares. Las temáticas a abordar son: Inteligencia financiera Propiedades económicas Claves para ajustar finanzas Malos hábitos financieros Consejos para pagar deudas Duración: 2 horas No de participantes: 60.
- 3. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Fortalecimiento de la Comunicación y Convivencia en Familia después el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde la convivencia y comunicación. Las temáticas a abordar son:
  Comunicación en familia
  Síndrome súperYO
  Convivencia familiar
  Duración: 2 horas
  No de participantes: 60.
- 4. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Estrategias de Emprendimiento en el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su



## CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA

CÓDIGO: ABSr100 VERSIÓN: 3

VIGENCIA: 2020-08-25 PAGINA: 3 de 10

		5.	proyecto de vida desde lo personal y familiar. Las temáticas a abordar son: Proyecto de vida Mapa de sueños Estrategias de Emprendimiento Duración: 2 horas No de participantes: 60. Equipo profesional cualificado para dictar los talleres, que cuenten con título de pregrado y postgrado relacionados con el tema dictar. Experiencia certificada de al menos tres (3) años en actividades similares con entidades del estado sobre el tema.	
2.	ASOCIACI ÓN INTERNAC IONAL DE CONSULT ORIA S.A.S.	_	El proponente deberá allegar un programa con los temas a trabajar en cada sesión así como el perfil de la persona que dictará cada una, teniendo en cuenta que éstas deben contar con título de pregrado y postgrado relacionados con la temática así como experiencia en el sector público.	

No.	Cotizante	Especificaciones Técnicas	Concepto
1.	CAJA DE COMPENS ACIÓN FAMILIAR CAFAM	Realización de un (1) programa para preparación para el retiro con pre pensionados: Incluye:  1. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Aspectos Legales de la Pensión y cuyo objetivo sea fortalecer habilidades y actitudes en los participantes, que les permita generar nuevas expectativas, para la construcción integral de un nuevo proyecto de vida. Las temáticas a abordar son:  Qué es el sistema general de seguridad social en pensión.  Cuáles son los dos regímenes pensionales vigentes para los trabajadores privados  Requisitos para obtener la pensión, beneficios y desventajas.  Duración: 2 horas  No de participantes: 60.  2. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Preparación de Economía personal y familiar para el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los	El cotizante CUMPLE

Diagonal 18 No. 20-29 Fusagasugá – Cundinamarca Teléfono: (091) 8281483 Línea Gratuita: 018000180414 www.ucundinamarca.edu.co E-mail: info@ucundinamarca.edu.co

NIT: 890.680.062-2



## CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA

CÓDIGO: ABSr100 VERSIÓN: 3

VIGENCIA: 2020-08-25 PAGINA: 4 de 10

participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde las finanzas personales y familiares. Las temáticas a abordar son: Inteligencia financiera Propiedades económicas Claves para ajustar finanzas Malos hábitos financieros Consejos para pagar deudas Duración: 2 horas No de participantes: 60.

- 3. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Fortalecimiento de la Comunicación y Convivencia en Familia después el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde la convivencia y comunicación. Las temáticas a abordar son:

  Comunicación en familia

  Síndrome súperYO

  Convivencia familiar

  Duración: 2 horas

  No de participantes: 60.
- 4. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Estrategias de Emprendimiento en el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde lo personal y familiar. Las temáticas a abordar son: Proyecto de vida Mapa de sueños Estrategias de Emprendimiento Duración: 2 horas No de participantes: 60.
- Equipo profesional cualificado para dictar los talleres, que cuenten con título de pregrado y postgrado relacionados con el tema dictar. Experiencia certificada de al menos tres (3) años en actividades similares con entidades del estado sobre el tema.



#### CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO **CONTRATACIÓN DIRECTA**

CÓDIGO: ABSr100 **VERSIÓN: 3** 

VIGENCIA: 2020-08-25 PAGINA: 5 de 10

		- El proponente deberá allegar un	
2.	CAJA DE COMPENS ACIÓN FAMILIAR CAFAM	programa con los temas a trabajar en cada sesión así como el perfil de la persona que dictará cada una, teniendo en cuenta que éstas deben contar con título de pregrado y postgrado relacionados con la temática así como experiencia en el sector público.	CUMPLE.

No.	Cotizante	Especificaciones Técnicas	Concepto
1.	COLSUBSI	Realización de un (1) programa para preparación para el retiro con pre pensionados: Incluye:  1. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Aspectos Legales de la Pensión y cuyo objetivo sea fortalecer habilidades y actitudes en los participantes, que les permita generar nuevas expectativas, para la construcción integral de un nuevo proyecto de vida. Las temáticas a abordar son:  Qué es el sistema general de seguridad social en pensión.  Cuáles son los dos regímenes pensionales vigentes para los trabajadores privados  Requisitos para obtener la pensión, beneficios y desventajas.  Duración: 2 horas  No de participantes: 60.  2. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Preparación de Economía personal y familiar para el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde las finanzas personales y familiares. Las temáticas a abordar son: Inteligencia financiera  Propiedades económicas  Claves para ajustar finanzas  Malos hábitos financieros  Consejos para pagar deudas  Duración: 2 horas  No de participantes: 60.  3. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Fortalecimiento de la Comunicación y Convivencia en Familia	El cotizante CUMPLE



## CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA

CÓDIGO: ABSr100 VERSIÓN: 3 VIGENCIA: 2020-08-25

PAGINA: 6 de 10

		después el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde la convivencia y comunicación. Las temáticas a abordar son: Comunicación en familia Síndrome súperYO Convivencia familiar Duración: 2 horas No de participantes: 60.  4. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Estrategias de Emprendimiento en el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde lo personal y familiar. Las temáticas a abordar son: Proyecto de vida Mapa de sueños Estrategias de Emprendimiento Duración: 2 horas No de participantes: 60.  5. Equipo profesional cualificado para dictar los talleres, que cuenten con título de pregrado y postgrado relacionados con el tema dictar. Experiencia certificada de al menos tres (3) años en actividades similares con entidades del	
2.	COLSUBSI DIO	estado sobre el tema.  - El proponente deberá allegar un programa con los temas a trabajar en cada sesión así como el perfil de la persona que dictará cada una, teniendo en cuenta que éstas deben contar con título de pregrado y postgrado relacionados con la temática así como experiencia en el sector público.	El cotizante NO CUMPLE  El proponente no anexa programa con los temas a trabajar en cada sesión así como el perfil de la persona que dictará cada una



## CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA

CÓDIGO: ABSr100 VERSIÓN: 3

VIGENCIA: 2020-08-25 PAGINA: 7 de 10

No.	Cotizante	Especificaciones Técnicas	Concepto
1.	CORPORA CION INSTITUTO COLOMBIA NO DE CUALIFICA CION EMPRESA RIAL	Realización de un (1) programa para preparación para el retiro con pre pensionados: Incluye:  6. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Aspectos Legales de la Pensión y cuyo objetivo sea fortalecer habilidades y actitudes en los participantes, que les permita generar nuevas expectativas, para la construcción integral de un nuevo proyecto de vida. Las temáticas a abordar son:  Qué es el sistema general de seguridad social en pensión.  Cuáles son los dos regímenes pensionales vigentes para los trabajadores privados Requisitos para obtener la pensión, beneficios y desventajas.  Duración: 2 horas No de participantes: 60.  7. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Preparación de Economía personal y familiar para el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde las finanzas personales y familiares. Las temáticas a abordar son: Inteligencia financiera Propiedades económicas Claves para ajustar finanzas Malos hábitos financieros Consejos para pagar deudas Duración: 2 horas No de participantes: 60.  8. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Fortalecimiento de la Comunicación y Convivencia en Familia después el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde la convivencia y comunicación. Las temáticas a abordar son: Comunicación en familia Síndrome súperYO Convivencia familiar Duración: 2 horas	El cotizante CUMPLE



# MACROPROCESO DE APOYO PROCESO GESTIÓN BIENES Y SERVICIOS CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA CÓDIGO: ABSr100 VERSIÓN: 3 VIGENCIA: 2020-08-25 PAGINA: 8 de 10

		No de participantes: 60.  9. Un (1) taller de modalidad virtual que aborde Estrategias de Emprendimiento en el retiro y cuyo objetivo sea propiciar en los participantes espacios de reflexión que les permitan organizar su proyecto de vida desde lo personal y familiar. Las temáticas a abordar son: Proyecto de vida Mapa de sueños Estrategias de Emprendimiento Duración: 2 horas No de participantes: 60.  10. Equipo profesional cualificado para dictar los talleres, que cuenten con título de pregrado y postgrado relacionados con el tema dictar. Experiencia certificada de al menos tres (3) años en actividades similares con entidades del	
	CORPORA CION	estado sobre el tema El proponente deberá allegar un programa con los temas a trabajar en	El cotizante NO CUMPLE
2.	INSTITUTO COLOMBIA NO DE CUALIFICA CION EMPRESA RIAL	cada sesión así como el perfil de la persona que dictará cada una, teniendo en cuenta que éstas deben contar con título de pregrado y postgrado relacionados con la temática así como experiencia en el sector público.	El proponente no anexa programa con los temas a trabajar en cada sesión.

## **OFERTA ECONÓMICA**

No.	Cotizante	Valor Económico de la propuesta (Antes de IVA)
1	ASOCIACIÓN INTERNACIONAL DE CONSULTORIA S.A.S.	\$ 5.865.500
2	CAJA DE COMPENSACIÓN FAMILIAR CAFAM	\$8.771.800
3	COLSUBSIDIO	\$5.960.000
4.	CORPORACION INSTITUTO	\$8.788.000
	COLOMBIANO DE	
	CUALIFICACION EMPRESARIAL	

De acuerdo a lo anterior se establece que la cotización presentada por **ASOCIACIÓN INTERNACIONAL DE CONSULTORIA S.A.S**, CUMPLE con las especificaciones



## CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA

VERSIÓN: 3 VIGENCIA: 2020-08-25 PAGINA: 9 de 10

CÓDIGO: ABSr100

técnicas establecidas, es la más favorable económicamente, se ajusta a los precios del mercado y está dentro del Presupuesto Oficial.

#### **DOCUMENTOS SOLICITADOS**

Solamente se realiza validación con el tipo de persona (Natural / Jurídica) de la Oferta más favorable. (Se relaciona solamente el tipo de persona a Evaluar)

DOCUMENTACIÓN PARA PERSONA JURÍDICA		CUM	CUMPLE	
N°	DOCUMENTO	SI	NO	
1	Anexo 01 debidamente diligenciado y suscrito	Х		
2	Anexo 02 debidamente diligenciado y suscrito	Х		
3	Anexo 03 debidamente diligenciado y suscrito	Χ		
4	Anexo 04 debidamente diligenciado y suscrito	Х		
5	Carta de compromiso para contratistas, subcontratistas y proveedores: Debidamente diligenciada y suscrita.	Х		
6	Formato Autorización de datos Personales: Debidamente diligenciados y suscritos por el representante legal.	Х		
7	<ul> <li>Certificado de existencia y representación legal vigente y renovada, expedido por la Cámara de Comercio respectiva, en el cual certifique que: <ol> <li>El objeto social es afín al requerimiento de la presente invitación;</li> <li>La sociedad está registrada y tiene sucursal en Colombia;</li> <li>Demostrar un término de vigencia de sociedad del plazo del contrato y un (1) años más;</li> <li>El Representante Legal posee facultades para comprometer la sociedad, y en caso tal que lo requiera deberá adjuntar el acto de órgano directivo que le da dicha facultad.</li> </ol> </li> <li>Haber sido expedido con fecha no mayor a treinta (30) días de antelación a la presentación de la propuesta</li> </ul>	X		
8	Certificado de Antecedentes Disciplinarios: De la Sociedad y su Representante legal, emitido por la Procuraduría General de la Nación, con fecha de expedición no anterior a treinta (30) días calendario.	Х		
9	Certificado de Antecedentes Fiscales: De la Sociedad y su Representante legal emitido por la Contraloría General de la Republica, con fecha de expedición no anterior a treinta (30) días calendario.	X		
10	Certificado de Antecedentes Judiciales: Del Representante legal con fecha de expedición no anterior a treinta (30) días calendario.	Х		



12

13

14

(Aceptable).

b) El Representante Legal.

#### **MACROPROCESO DE APOYO** CÓDIGO: ABSr100 PROCESO GESTIÓN BIENES Y SERVICIOS **VERSIÓN: 3** VIGENCIA: 2020-08-25

#### CONCEPTO TÉCNICO Y ECONÓMICO CONTRATACIÓN DIRECTA

tarjeta profesional, en caso contrario por

Certificado expedido por la ARL respecto al cumplimiento del SG-SST y los Estándares mínimos en SST establecidos por la Resolución

0312 del 13 de febrero de 2019, con un puntaje mínimo de 86%

RSIDAD INAMAR	CONTRATACION DIRECTA P	AGINA: 10 d	de 10
•			
F	otocopia de la Cédula de Ciudadanía del Representante Legal.	X	
La	otocopia del Registro Único Tributario RUT DEL PROPONENT a actividad Comercial debe estar actualizada y corresponder bjeto a contratar.		
Certificación de aportes parafiscales: No debe ser superior a un mes a la fecha de la presentación de las cotizaciones. Conforme al Artículo 50 de la ley 789 de 2002. Dicha certificación puede ser firmada por:			
	<ul> <li>a) El Revisor Fiscal, si está obligado a tenerlo. Para lo cu deberá adjuntarse el certificado de antecedente disciplinarios de la Junta Central de Contadores junto con</li> </ul>	es	

Χ

DACINA: 10 do 10

El cotizante ASOCIACIÓN INTERNACIONAL DE CONSULTORIA S.A.S., allego a la Universidad de Cundinamarca oficio de aclaración de precios aparentemente bajos, el cual fue revisado y avalado conjuntamente con el Área de Bienes y Servicios. Posteriormente, fue remitido al Comité de Contratación de la Universidad, quien vio viable la argumentación realizada por el proponente ASOCIACIÓN INTERNACIONAL

DE CONSULTORIA S.A.S. Así las cosas, teniendo en cuenta que la propuesta de ASOCIACIÓN INTERNACIONAL DE CONSULTORIA S.A.S. NO presenta precios aparentemente bajos y una vez evaluados los documentos solicitados, revisadas las especificaciones técnicas y el valor económico de la cotización, el área solicitante recomienda al Ordenador del Gasto o su delegado continuar el proceso de contratación con ASOCIACIÓN INTERNACIONAL DE CONSULTORIA S.A.S.

El presente documento reposará en la carpeta del proceso y hace parte integral del mismo.

MARISOL ALVARADO CASTILLO

DIREC'TORA DE TALENTO HUMANO (F.A.)

Anexo: Correo SG SST.

Proyectó: Alejandro Ma

12.1-14.1